



EMH ist ein innovatives, fest etabliertes, mittelständisches Unternehmen, welches eine führende Rolle im Bereich der Entwicklung, Produktion und Vermarktung von vernetzten Energieerfassungssystemen einnimmt. Unsere Systemlösungen mit ihren Smart Metern, Smart Meter Gateways und Kommunikationsadaptern sind nicht nur bei der aktuellen Energiewende in Deutschland richtungsweisend, sondern stellen auch weltweit den Stand der Technik dar.

Zur Verstärkung unseres **Internationalen Vertriebs** suchen wir ab sofort an unserem Standort Gallin (bei Hamburg) oder deutschlandweit einen:

International Sales Manager (m/w/d) **in Vollzeit (40 Std./Woche)**

Ihre Aufgaben:

- Als International Sales Manager/in betreuen Sie unsere bestehenden internationalen Key Account Kunden und bauen diese Beziehungen weiter aus.
- Weiterhin akquirieren Sie aktiv Neukunden in ausgewählten internationalen Märkten.
- Sie führen Jahresgespräche sowie Vertragsverhandlungen durch und bearbeiten internationale Ausschreibungen.
- In Eigenverantwortung koordinieren Sie Kundentermine und -präsentationen.
- Sie erstellen Angebote und führen Konditions- und Preisverhandlungen durch.
- Sie beobachten Marktveränderungen, erkennen die Bedürfnisse und Wünsche des Kunden und geben diese an die Unternehmung weiter.
- Reporting und Strategieabstimmung mit der Vertriebsleitung runden Ihre Aufgaben ab.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie bringen mehrjährige Erfahrungen und nachweisliche Erfolge im internationalen B2B-Vertrieb mit, vorzugsweise im Umfeld der Energieversorger.
- Des Weiteren verfügen Sie über verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil.
- Sie sind eine kontaktfreudige und kommunikationsstarke Persönlichkeit, haben Spaß an der Arbeit mit Kunden und verfügen über Verhandlungskompetenz auf verschiedenen Managementebenen.
- Sie bringen die Bereitschaft zur regelmäßigen Reisetätigkeit mit.
- Eine analytische, lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise rundet Ihr Profil ab.

Unser Angebot:

- Eine abwechslungsreiche und sinnvolle Tätigkeit in einem krisensicheren Unternehmen
- Eine leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten durch regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Ein modernes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchiestufen
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit New-Work-Konzept und Gesundheitsangebote für eine ausgeglichene Work-Life-Balance
- Kostenfreie Parkplätze, Busstation direkt vor der Tür und E-Ladesäulen auf dem Betriebsgelände
- Eine Mitarbeiterkantine mit bezuschusstem Essen sowie freie Getränke

Weitere vakante Positionen finden Sie auf unserer Homepage unter: www.emh-metering.com.

EMH metering GmbH & Co. KG

Personalabteilung

Neu-Galliner Weg 1

19258 Gallin

E-Mail: career@emh-metering.com